

# Seminare / Séminaires / Seminari 2022



René Hälller, CEO  
FMH Consulting Services AG

## Praxiseröffnung/-übernahme

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung (Einzel-/Gruppenpraxis), dem Einstieg in eine Gruppenpraxis oder vor einer Praxisübernahme stehen.

### Themen

- **Bewilligungen/Berufspflichten** (Praxisbewilligung, Zulassung zur Sozialversicherung)
- **Gesellschaftsformen/Ehe- und Erbrecht** (Vertragswesen, Privat-/Geschäftsvermögen, Güterstand, Erbschaftsplanung)
- **Finanzierung der Arztpraxis** (Businessplan, Kredite, Absicherungsmöglichkeiten)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Personen- und Sachversicherungen, Vorsorgeplanung)
- **Praxisadministration** (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme)
- **Bewertung einer Arztpraxis** (Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis)
- **Praxiseinrichtung** (Inneneinrichtung, Kostenberechnung)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K01	Donnerstag, 10. März 2022 9.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K02	Donnerstag, 12. Mai 2022 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K03	Donnerstag, 9. Juni 2022 9.00–16.30 Uhr	Bern Schmiedstube
K04	Donnerstag, 8. September 2022 9.00–16.30 Uhr	Zürich Volkshaus
K05	Donnerstag, 3. November 2022 9.00–16.30 Uhr	Basel Hotel Victoria

## Praxisübergabe/-aufgabe

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die ihre Praxis an einen Partner oder Nachfolger übergeben oder liquidieren wollen. Idealtermin: **5–10 Jahre**

Spielen Sie mit dem Gedanken Ihre eigene Praxis zu gründen oder eine zu übernehmen? Möchten Sie gerne bei einer Gruppenpraxis mitarbeiten? Oder sollen wir Sie für den optimalen Ruhestand vorbereiten und begleiten? FMH Services verfügt über langjährige Erfahrung und begleitet Ärztinnen und Ärzte in ihrer gesamten Laufbahn. Nutzen Sie die Gelegenheit und besuchen Sie unsere beliebten Seminare. Auch für das Jahr 2022 steht Ihnen eine Auswahl an aktuellen Themen zur Verfügung. Melden Sie sich noch heute an und profitieren Sie von unserem Fachwissen und der langjährigen Erfahrung. Wir freuen uns auf Sie!

Vous envisagez de fonder ou de reprendre un cabinet? Ou de travailler dans un cabinet de groupe? Vous souhaitez préparer votre retraite de manière optimale avec notre soutien? FMH Services dispose d'une longue expérience et accompagne les médecins tout au long de leur parcours. Profitez de l'occasion et assistez à nos séminaires. En 2022, vous pourrez à nouveau choisir parmi une multitude de thèmes. Inscrivez-vous dès aujourd'hui et profitez de notre vaste-faire et de notre longue expérience. Nous nous réjouissons de faire votre connaissance!

**vor geplanter Übergabe oder allfälliger Liquidation** (aus steuertechnischen und vorsorgeplanerischen Gründen).

### Themen

- **Praxispartner- oder Nachfolgesuche** (projektorientiertes Vorgehen in der Nachfolgeplanung)
- **Juristische Aspekte** (Praxisübergabevertrag, allg. Vertragswesen, Übergabe der Krankengeschichten)
- **Bewertung einer Arztpraxis** (Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis)
- **Versicherungen/Vorsorge/Vermögen** (Übergabe/Auflösung von Versicherungsverträgen, Pensions- und Finanzplanung)
- **Steuern** (Steueraspekte bei der Praxisübergabe oder Liquidation: Optimierung der steuerlichen Auswirkungen, Liquidations- und Grundstückgewinnsteuer)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K06	Donnerstag, 17. März 2022 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K07	Donnerstag, 5. Mai 2022 16.00–20.30 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K08	Donnerstag, 23. Juni 2022 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube
K09	Donnerstag, 15. September 2022 13.30–18.00 Uhr	Zürich Volkshaus
K10	Donnerstag, 10. November 2022 13.30–18.00 Uhr	Basel Hotel Victoria

## Gruppenpraxis

**Zielgruppe:** Das Seminar eignet sich für Ärztinnen und Ärzte, welche sich einer Gruppenpraxis anschliessen, ihre Einzelpraxis in eine Gruppenpraxis umwandeln oder mit anderen zusammenfügen möchten sowie die Möglichkeit haben, sich an einer Gruppenpraxis zu beteiligen.

### Themen

- **Strategie** (Ziele der Gruppenpraxis; Gestaltung des Angebots)
- **Unternehmer** (Zusammensetzung des Teams; Verhaltensregeln, finanzielle Beteiligung und Entschädigungsmodelle)
- **Finanzen und Recht** (Versicherung, Vorsorge und Vermögen; Rechtsform, Finanzen, Steuern)
- **Standort, Praxisobjekt** (Anforderungen an Standort; Konkurrenzanalyse; Praxiseinrichtung, Kosten)
- **Personal** (Qualifikationen; Gesetze, Reglemente, Verträge)
- **Führung und Organisation** (Struktur und Abläufe; Aufgaben, Verantwortungen, Kompetenzen)
- **EDV und Administration** (Anforderungen an Praxisinformatik; Evaluation)
- **Praxisbericht** (Erfahrungsbericht eines Arztes, Mitgründer einer Gruppenpraxis aus der Region)

### Daten

Kennung	Datum	Ort
K80	Donnerstag, 28. April 2022 13.30–18.00 Uhr	St. Gallen Hotel Einstein
K81	Mittwoch, 21. September 2022 13.30–18.00 Uhr	Bern Schmiedstube

## Praxissoftware-Workshop

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen oder bereits praxistätig sind.

### Themen

- **Anforderungen** an ein Praxisinformationssystem (Einführung)
- **Evaluationsprozess** (projektorientiertes Vorgehen in der Evaluation eines Praxisinformationssystems)
- Präsentation von sieben führenden Praxisinformationssystemen (Leistungserfassung, Abrechnen, Agenda, Statistik, Geräteeinbindung, Krankengeschichte, Finanzbuchhaltung usw.)

Redaktionelle Verantwortung: FMH SERVICES

Daten		
<b>K13</b>	Donnerstag, 31. März 2022 13.15–17.45 Uhr	Zürich Technopark
<b>K14</b>	Donnerstag, 30. Juni 2022 13.15–17.45 Uhr	Bern Stadion Wankdorf
<b>K15</b>	Donnerstag, 17. November 2022 13.15–17.45 Uhr	Olten Stadttheater

### IT Security Awareness

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, medizinische Praxisassistenten/-innen.

#### Themen

- Herausforderungen der Digitalisierung
- Gefahren durch Cyberkriminalität und Social-Engineering
- Herausforderungen der elektronischen Kommunikation und des Datentransfers
- Sicheres Verhalten im Internet
- Sensibler Umgang mit Klienten-/Patientendaten
- Sichere Passwörter
- Technische und organisatorische Sicherheitsmassnahmen
- Sichere Tools zur Kommunikation und Zusammenarbeit

**Webinardaten siehe [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)**

### Datenschutz

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, medizinische Praxisassistenten/-innen.

#### Themen

- Datenschutz in der physischen Welt und im Kontext der Digitalisierung
- Umgang mit Daten und Informationen im Behandlungskontext
- Schweigepflicht, Meldepflicht und Melde-recht
- Zweckbindung und Nutzungsbeschränkung
- Datensparsamkeit und Verhältnismässigkeit
- Einsichts- und Auskunftsrecht
- Technische und organisatorische Sicherheitsmassnahmen
- Datenschutzkonforme Tools zur Kommunikation und Zusammenarbeit

**Webinardaten siehe [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)**

### Tarifwerk TARMED – Einführungskurs

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die kurz vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

#### Themen

- **Fakten** (gesetzliche und vertragliche Grundlagen)
- **Struktur** (Tarifbrowser, Grundstruktur, Regelhierarchie, Leistungsblöcke, Leistungsgruppen)
- **Generelle Interpretationen** («Allgemeine Grundleistungen», «Hauptleistungen, Zu-

- schlagsleistungen», «Nichtärztliche Leistungserbringung» usw.)
- **Parameter einer Tarifposition** («Quantitative und Qualitative Dignität», «Ärztliche Leistung AL», «Assistenz», «Raumbelegung» usw.)
  - Tarifpositionen aus dem **Kapitel 00 Grundleistungen und weitere fachspezifische Kapitel**
  - Praxislabor und Präsenzdiagnostik
  - Organisationen und Informationsquellen

Daten		
<b>K70</b>	Dienstag, 8. März 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Arte
<b>K71</b>	Dienstag, 17. Mai 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Arte
<b>K72</b>	Dienstag, 6. September 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Arte
<b>K73</b>	Dienstag, 8. November 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Arte

### Tarifwerk TARMED – Vertiefungskurs für Ärztinnen und Ärzte

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die eigenverantwortlich zulasten der Obligatorischen Kranken- und Pflegeversicherung abrechnen. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

#### Themen

- **Gesetzliche Grundlagen** (KVG, KVV, KVL, Vertrauensprinzip, Pflicht- und Nichtpflichtleistungen, Tarifschutz, TARMED-Rahmenvertrag KVG und kantonale Anschlussverträge)
- **Elektronisches Rechnungsformular**
- **Rechnungskontrolle und Einführung in die Wirtschaftlichkeitsverfahren (WZW)**
- **TARMED-Kostenmodelle**
- **TARMED-Regelwerk** (Regelhierarchie allgemein, Regeltypen)
- **Paritätische Kommission Dignität und Spartenanerkennung (PaKoDig)** (Qualitative Dignitäten und Besitzstand im TARMED, Sparten und Spartenanerkennung im TARMED)
- **Paritätische Interpretationskommission TARMED (PIK)** (Erläuterung ausgewählter PIK-Entscheide und deren Bedeutung)
- **Spezifische Bereiche aus dem TARMED** (Bildgebung (Röntgen und Sonografie), Nichtärztliche Leistungen, Dringlichkeit und Notfall (Abbildung und Abrechnung))
- **Fragen aus dem medizinischen Alltag der Teilnehmer** (Um Ihre Fragen adäquat beantworten zu können, danken wir um die vorgängige Zustellung an die Referenten)

Daten		
<b>K122</b>	Dienstag, 5. April 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Olten

<b>K123</b>	Dienstag, 22. November 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Astoria
-------------	---	------------------------

### Ambulante Tarife: «Rund um die Rechnung und weitere Grundlagen»

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die eigenverantwortlich zulasten der Obligatorischen Kranken- und Pflegeversicherung abrechnen. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

#### Themen

- **Gesetzliche Grundlagen** (KVG, KVV, KVL, Vertrauensprinzip, Pflicht- und Nichtpflichtleistungen, Tarifschutz, TARMED-Rahmenvertrag KVG und kantonale Anschlussverträge)
- **Elektronisches Rechnungsformular** (Rechnungssteller und Leistungserbringer, Ausführer und verantwortlicher Arzt, Diagnose, Taxpunktwert, Tiers garant und Tiers payant)
- **Tariftypen** (TARMED, Analysenliste, Mittel- und Gegenständeliste, Medikamente)
- **Rechnungskontrolle und Einführung in die Wirtschaftlichkeitsverfahren (WZW)**
- **Vorgehen bei Rechnungsrückweisung** (Instanzenweg, Ansprechpartner, Rechtsgrundlagen)
- **Fragen aus dem medizinischen Alltag der Teilnehmer** (Um Ihre Fragen adäquat beantworten zu können, danken wir um die vorgängige Zustellung an die Referenten)

Daten		
<b>K120</b>	Dienstag, 22. Februar 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Olten
<b>K121</b>	Dienstag, 20. September 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Astoria

### Ambulante Tarife: Verrechnung von Material, Laboranalysen und Medikamenten

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die eigenverantwortlich zulasten der Obligatorischen Kranken- und Pflegeversicherung abrechnen. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

#### Themen

- **Material und Verbrauchsmaterial / Mittel- und Gegenständeliste** (Klärung der Unterschiede, Verrechnung und Anwendung, Material und Verbrauchsmaterial im TARMED, Ansprechpartner, Tarificodes)
- **Analysenliste und Praxislabor** (Voraussetzungen für Praxislabor, Anwendung der Analysenliste, Tarificodes, Schnittstellen zum TARMED, Ansprechpartner)
- **Medikamente / Spezialitätenliste** (Abrechnung von Medikamenten und Anwendung der Spezialitätenliste, Ansprechpartner, Tarificodes, GTIN)

Daten		
<b>K124</b>	Dienstag, 31. Mai 2022 13.30–16.45 Uhr	Olten Hotel Olten

Redaktionelle Verantwortung: FMH SERVICES

**K125** Dienstag,  
29. November 2022  
13.30–16.45 Uhr  
**Olten**  
**Hotel Astoria**

**Tarifwerk TARMED – Einführungskurs für MPAs**

**Zielgruppe:** Der Einführungskurs richtet sich an medizinische Praxisassistenten/-innen und medizinische Praxiskoordinatoren/-innen, die mit der Leistungserfassung nach TARMED in der Arztpraxis betraut sind. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

**Themen**

Der Einführungskurs beinhaltet folgende Schulungsthemen: Einführung, TARMED und Amst-tarife, Tarifbrowser TARMED, Parameter der Tarifposition, Generelle Interpretationen, Fallbeispiele, Informationsquellen, Diskussion und Fragen

**Daten**

<b>K126</b>	Dienstag, 29. März 2022 13.30–16.45 Uhr	<b>Olten</b> <b>Hotel Olten</b>
<b>K127</b>	Mittwoch, 25. Mai 2022 13.30–16.45 Uhr	<b>Olten</b> <b>Hotel Astoria</b>
<b>K128</b>	Dienstag, 13. September 2022 13.30–16.45 Uhr	<b>Olten</b> <b>Hotel Olten</b>
<b>K129</b>	Dienstag, 15. November 2022 13.30–16.45 Uhr	<b>Olten</b> <b>Hotel Astoria</b>

**Marketing für Ärztinnen und Ärzte**

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Einzel- oder Gruppenpraxisgründung stehen, eine Praxisübernahme planen oder ihre Praxis unternehmerischer betreiben möchten. Führungskräfte in medizinischen Organisationen.

**Themen**

- Verändertes Umfeld: Gesundheitsmarktsituation und Trends
- Marketing heisst gesehen werden: Wofür steht meine Praxis? Wie definiere ich mich?
- Einführung ins Branding: Je besser die Analyse, desto treffsicherer die strategische Positionierung
- Juristische Hürden: Nach welchen rechtlichen Grundlagen richtet sich die ärztliche Werbung?
- Kommunikationsplanung: In welchen Medien und auf welchen Werbeträgern sollen wir kommunizieren?
- Erfolgreiche Praxisbeispiele

**Daten**

<b>K61</b>	Mittwoch, 16. März 2022 13.30–17.00 Uhr	<b>Webinar</b>
<b>K62</b>	Donnerstag, 15. September 2022 13.30–17.00 Uhr	<b>Webinar</b>

**Digital Marketing – Social Media & Co.**

**Zielgruppe:** Ärztinnen und Ärzte, die vor einer Einzel- oder Gruppenpraxisgründung stehen,

eine Praxisübernahme planen oder ihre Praxis unternehmerischer betreiben möchten. Führungskräfte in medizinischen Organisationen. Mitarbeitende von Marketing und Kommunikationsabteilungen von Spitälern, Kliniken und Heimen. Und alle anderen an diesem Thema Interessierten.

**Themen**

- Einführung in das digitale Marketing: Welche Medientypen gibt es?
- Go Digital: Stellenwert des digitalen Marketings und aktuelle Trends
- Suchmaschinenmarketing: Instrumente wie SEO und SEA verstehen
- Social-Media-Marketing: Die richtige Wahl von Kanal und Content
- Kritische Würdigung: Chancen & Risiken des digitalen Marketings
- Rechtliche Vorgaben: Nach welchen rechtlichen Rahmenbedingungen richtet sich die ärztliche Onlinewerbung?
- Online-Marketing-Strategie: Wie entwickle ich eine digitale Strategie?
- Erfolgreiche Praxisbeispiele
- Offener Austausch

**Daten**

<b>K63</b>	Mittwoch, 6. März 2022 16.00–17.30 Uhr	<b>Webinar</b>
<b>K64</b>	Mittwoch, 28. September 2022 16.00–17.30 Uhr	<b>Webinar</b>

**Telefonseminar für MPAs (bzw. Praxisteam)**

**Zielgruppe:** MPAs mit telefonischem Kundenkontakt sowie Auszubildende, die zum professionellen Telefonieren angeleitet werden sollen.

**Themen**

- Die medizinische Praxisassistentin als **Visitenkarte der Praxis**
- **Image der Arztpraxis.** MPAs repräsentieren die Unternehmenskultur, organisieren die Praxis und sind somit ein wesentlicher Bestandteil für den Unternehmenserfolg.
- Bedeutung des **ersten Telefonkontakts**
- **Richtig telefonieren** – eine Anleitung

**Daten**

<b>K65</b>	Donnerstag, 24. März 2022 9.00–16.30 Uhr	<b>Bauma prama GmbH</b>
<b>K66</b>	Freitag, 11. November 2022 9.00–16.30 Uhr	<b>Bern Schmiedstube</b>

**Kommunikation mit Patienten für MPAs (bzw. Praxisteam)**

**Zielgruppe:** MPAs sowie Auszubildende, die zu einer professionelleren Kommunikation mit Patienten (auch schwierigen) angeleitet werden sollen und sich in der Kommunikation im Team verbessern möchten.

**Themen**

- **Kommunikative Techniken** (aktives Zuhören, 4-Ohren-Prinzip)
- **Kundenorientierte Kommunikation**
- Eigenes **Konfliktverhalten**
- Positiver **Umgang mit Reklamationen** und **schwierigen Gesprächssituationen**

**Daten**

<b>K67</b>	Donnerstag, 17. März 2022 9.00–16.30 Uhr	<b>Bauma prama GmbH</b>
<b>K68</b>	Freitag, 9. September 2022 9.00–16.30 Uhr	<b>Bern Schmiedstube</b>

**Ouverture et reprise d'un cabinet médical**

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical (individuel ou de groupe), de joindre un cabinet de groupe ou de reprendre un cabinet existant.

**Contenu**

- **Aspects juridiques** (contrats en général, autorisations, admission à pratiquer à la charge de l'assurance sociale, dossier patients, droit du travail, formes juridiques, droit matrimonial et le droit successoral)
- **Business plan / passage du statut de salarié à celui d'indépendant** (préparation du plan de financement, les financements, comptabilité, fiscalité, TVA)
- **Lieu d'implantation & aménagement** (implantation, projet et concept d'aménagement, choix du mobilier et des matériaux)
- **Estimation d'un cabinet** (processus d'une estimation, inventaire et goodwill, recommandations)
- **Administration d'un cabinet médical** (facturation)
- **Assurances** (questions d'assurances et de prévoyance)

**Dates**

<b>K20</b>	Jeudi 10 mars 2022 9h00–17h00	<b>Lausanne</b> <b>Hôtel</b> <b>Alpha-Palmiers</b>
<b>K21</b>	Jeudi 9 juin 2022 9h00–17h00	<b>Genève</b> <b>Hôtel Royal</b> <b>Lausanne</b>
<b>K22</b>	Jeudi 1 <sup>er</sup> septembre 2022 9h00–17h00	<b>Hôtel</b> <b>Alpha-Palmiers</b>
<b>K23</b>	Jeudi 3 novembre 2022 9h00–17h00	<b>Genève</b> <b>Hôtel Royal</b>

**Remise et cessation d'un cabinet médical**

**Groupe cible:** Médecins désirant remettre un cabinet médical à un associé ou à un successeur ou qui doivent fermer leur cabinet médical. Idéalement **5–10 ans avant la remise prévue** (pour des questions de taxation et prévoyance).

**Contenu**

- **Aspects juridiques** (contrats en général, dossiers patients, autorisations)

Redaktionelle Verantwortung: FMH SERVICES

- **Estimation d'un cabinet et remise du cabinet** (calcul de l'inventaire et du goodwill comme base de négociation, recherche de succession, recommandations)
- **Assurances/prévoyance/patrimoine** (remise/résiliation des contrats d'assurances, formes de prévoyance, planification de la retraite et des finances)
- **Conséquences fiscales d'une remise ou d'une cessation** (optimisation de l'impact fiscal lors d'une remise/cessation, impôt sur les bénéfices et gains immobiliers, détermination de la date optimale pour la remise/cessation)

Dates		
<b>K24</b>	Jeudi 19 mai 2022 13h30-18h30	Lausanne Hôtel Aquatris
<b>K25</b>	Jeudi 10 novembre 2022 13h30-18h30	Genève Crowne Plaza

### Cabinet de groupe

**Groupe cible:** Médecins en formation voulant exercer leur future activité en cabinet de groupe et au libres praticiens qui souhaitent affilier leur cabinet individuel à un cabinet de groupe ou de partager leur cabinet avec un associé.

#### Contenu

- **Informations de base** (stratégie, entrepreneurs, ressources humaines, organisation, communication)
- **Finances** (business plan, fiscalité, TVA, modèles de cabinets)
- **Lieu d'implantation & aménagement** (exigences locales, implantation, projet d'aménagement du cabinet)
- **Informatique & administration** (attentes en matière de système informatique pour le cabinet; organisation informatique)
- **Rapport d'expérience** (rapport de l'expérience d'un médecin, co-fondateur d'un cabinet de groupe de la région)
- **Assurances** (assurances en générale, prévoyance et patrimoine)
- **Droit** (contrats, autorisations, dossier patients, droit du travail, formes juridiques)

Dates		
<b>K85</b>	Jeudi 7 avril 2022 13h30-18h30	Genève Hôtel Royal
<b>K86</b>	Jeudi 22 septembre 2022 13h30-18h30	Lausanne World Trade Center

### Atelier consacré au logiciel de gestion du cabinet médical

**Groupe cible:** Médecins sur le point d'ouvrir un cabinet médical et médecins déjà établis qui veulent changer leur logiciel.

#### Contenu

- **Evaluation d'un système de gestion de cabinet**

- Présentation en live de **logiciels pour la gestion du cabinet** (gestion des données des patients, gestion de la facturation et de l'encaissement, statistiques, gestion de l'agenda, connexion des appareils médicaux au dossier patient, etc.)

Date		
<b>K28</b>	Mercredi 22 juin 2022 13h30-18h00	Lausanne Hôtel Aquatris

### Tarif TARMED – Cours d'introduction

**Groupe cible:** Médecins qui ouvrent ou reprennent un cabinet prochainement. Le nombre de participants est limité.

#### Contenu

- **Faits** (bases légales et contractuelles)
- **Structure** (browser de tarif, structure de base, hiérarchie, blocs de prestations, paquets de prestations)
- **Interprétations générales** («prestation de base générale», «prestation principale, prestation supplémentaire», «prestation non médicale», etc.)
- **Paramètres d'une position tarifaire** («dignité qualitative et quantitative», «prestation», «assistance», «occupation de locaux», etc.)
- Positions tarifaires du chapitre 00 **prestations de bases et autres chapitres spécifiques**
- **Laboratoire et diagnostic présentiel**
- **Organisations et sources d'informations**

Dates		
<b>K76</b>	Mardi 28 juin 2022 13h15-16h30	Lausanne Hôtel Aquatris
<b>K77</b>	Mardi 27 septembre 2022 13h15-16h30	Lausanne Hôtel Aquatris
<b>K78</b>	Mercredi 16 novembre 2022 13h15-16h30	Neuchâtel Beaulac

### IT Security Awareness

**Groupe cible:** Médecins, assistants médicaux et assistantes médicales.

#### Contenu

- Défis de la numérisation
- Dangers de la cybercriminalité et de l'inégalité sociale
- Défis de la communication électronique et du transfert de données
- Utilisation sûre d'Internet
- Traitement prudent des données des clients/patients
- Mots de passe sécurisés
- Mesures de sécurité techniques et organisationnelles
- Outils sécurisés de communication et de collaboration

Les dates des webinaires voir [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)

### Apertura e rilevamento di uno studio medico

**Gruppo destinatario:** Medici in procinto di aprire o di rilevare uno studio medico.

#### Contenuto

- **Business plan** (preparazione del piano di finanziamento e del credito d'esercizio, prestito bancario)
- **Pianificazione** (insediamento, progetto e pianificazione, mobiliario, budget)
- **Valutazione di uno studio medico** (inventario e goodwill)
- **Amministrazione di uno studio medico** (interna allo studio, rapporti con la banca)
- **Assicurazioni** (tutte le assicurazioni necessarie interne ed esterne allo studio)
- Passaggio dallo stato di dipendente a quello di indipendente
- Fiscalità

Dati		
<b>K50</b>	Mercoledì 9 marzo 2022 dalle 16.00 alle 18.00	Chiasso FMH Services (Consulting)
<b>K51</b>	Mercoledì 12 ottobre 2022 dalle 16.00 alle 18.00	Chiasso FMH Services (Consulting)

### Studio medico di gruppo

**Gruppo destinatario:** Medici in formazione che desiderano esercitare la loro futura attività in uno studio medico di gruppo. Liberi praticanti che auspicano affiliare o che hanno già affiliato il loro studio medico individuale ad uno di gruppo.

#### Contenuto

- **Strategia** (obiettivi dello studio medico di gruppo; struttura dell'offerta delle prestazioni)
- **Imprenditori** (composizione del gruppo di lavoro e regole di condotta; partecipazione finanziaria e metodi di remunerazione)
- **Finanze e diritto** (assicurazioni, previdenza e patrimonio; forma giuridica, finanze e fiscalità)
- **Ubicazione e allestimento dello studio** (esigenze dei locali e analisi della situazione concorrenziale; allestimento dello studio e costi)
- **Risorse umane** (qualifiche; regolamenti e contratti)
- **Direzione e organizzazione** (struttura e procedimenti; compiti, responsabilità e competenze)
- **Informatica e amministrazione** (aspettative dal sistema informatico per lo studio; valutazione dei sistemi d'informazione)

Data		
<b>K88</b>	Mercoledì 18 maggio 2022 dalle 16.00 alle 18.00	Chiasso FMH Services (Consulting)

Anmeldung  
Inscription  
Registrazione

[www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)

