

# Seminare 2004

Obwohl rund 40% aller Ärztinnen und Ärzte früher oder später eine eigene Arztpraxis führen und nebst dem medizinischen Know-how auch jenes eines Unternehmers innehaben sollten, wird im Verlauf des Medizinstudiums die Thematik der Unternehmensführung nie oder nur kaum fokussiert. Die FMH Services, welche sich um die betriebswirtschaftlichen Angelegenheiten der FMH-Mitglieder kümmert, schliesst diese Lücke und bietet dazu spezifische Seminare an. In diesen Seminaren werden den Ärztinnen und Ärzten Grundlagen vermittelt für den Einstieg in die eigene Arzt-/Gruppenpraxis, deren Führung und deren optimale Übergabe an einen/eine Nachfolger/in. Die Ärztinnen und Ärzte werden auf den Umgang und die Zusammenarbeit mit Behörden sowie Fachspezialisten, wie Treuhänder, Versicherungs- und Finanzberater, Kreditberater bei Banken, Juristen, Architekten usw., vorbereitet. Die einzelnen Themen werden von ausgewiesenen Experten der FMH und der FMH Services referiert.

## Praxiseröffnung

### Teilnehmende

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte, welche vor einer Praxiseröffnung oder einer Praxisübernahme stehen.

### Themen

Juristische Aspekte (Praxisbewilligung, Zulassung zur Sozialversicherung, Vertragswesen), TARMED (Überblick über neues Tarifsysteem und dessen Anwendung im Hinblick auf die Budgetierung), Praxiseinrichtung (Raumplanung, Inneneinrichtung, Kostenberechnung), Praxisadministration (Leistungserfassungs- und Abrechnungssysteme, Praxismarketing), Finanzierung einer Arztpraxis (Businessplan, Kreditarten, Absicherungsmöglichkeiten), Versicherungen (Personen- und Sachversicherungen rund um die Arztpraxis).

### Unterlagen

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten einen Seminarordner, welcher aufbauend auf einer Checkliste für die Praxiseröffnung Basisinformationen zu den behandelten und weiteren individuell wichtigen Themen beinhaltet.

## Kosten / Sponsoren

Das Seminar ist für FMH-Mitglieder gratis. Die Kosten werden von folgenden Sponsoren gedeckt: Versicherung der Schweizer Ärzte, Schweizerische Ärzte-Krankenkasse, Druckerei Schmid-Mogelsberg, www.daCapo.ch, Axon Lab AG und AstraZeneca AG.

## Daten

Nr. 03	Donnerstag, 2. September 2004 Zürich 9.00–16.30 Uhr	FMT Zürich
Nr. 04	Donnerstag, 4. November 2004 Bern 9.00–16.30 Uhr	Hotel Kreuz

## Anmeldung

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch) einschreiben.

## Praxisübergabe/-übernahme

### Teilnehmende

Das Seminar richtet sich an zukünftige Praxisübergeber/innen sowie Praxisübernehmer/innen. *Hinweis:* Für Praxisübergeber/innen lohnt es sich, sich bereits frühzeitig (5–10 Jahre) mit diesem Thema auseinanderzusetzen.

### Themen

Juristische Aspekte (Übergabe der Krankengeschichten, Abschluss Praxisübernahmevertrag, Mietvertrag), Ehe- und Erbrecht (Ehegüterstand, Erbschaftsfolge/-planung), Versicherungen (Übergabe/Übernahme und Abschluss/Auflösung von Versicherungsverträgen, Vorsorgeplanung), Bewertung einer Arztpraxis (Berechnung Inventarwert und Goodwill als Verhandlungsbasis), Steuern (Liquidations- und Grundstückgewinnsteuer, Steuerfolgen bei Aufnahme der Selbständigerwerbstätigkeit, Bestimmung des optimalen Übergabezeitpunkts).

### Unterlagen

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten einen Seminarordner mit Unterlagen zu den behandelten Themen.

## Kosten / Sponsoren

Das Seminar ist für FMH-Mitglieder gratis. Die Kosten werden von folgenden Sponsoren gedeckt: Versicherung der Schweizer Ärzte, Schweizerische Ärzte-Krankenkasse und AstraZeneca AG.

**Daten**

Nr. 07	Donnerstag, 9. September 2004 Zürich	9.30–16.30 Uhr	FMT Zürich
Nr. 08	Donnerstag, 11. November 2004 Bern	9.30–16.30 Uhr	Hotel Bern

**Anmeldung**

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch) einschreiben.

**Buchhaltung und Steuern****Teilnehmende**

Das Seminar richtet sich an Praxiseröffner/innen, Praxisübernehmer/innen sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

**Themen**

Im Buchhaltungsteil erfahren die Seminarteilnehmer/innen, welche Massnahmen vor der Praxiseröffnung getroffen werden müssen und welches deren organisatorischen Voraussetzungen sind. Basierend auf dem Standardkontenplan für Ärzte wird die Führung einer doppelten Buchhaltung aufgezeigt. Zudem erhalten sie Einblick in eine EDV-unterstützte Buchführungslösung. Im Steuerteil werden die Methoden der Steuerplanung aus versicherungstechnischer sowie aus treuhänderischer Sicht aufgezeigt.

**Unterlagen**

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten einen Seminarordner mit Unterlagen zu den behandelten Themen.

**Kosten**

Das Seminar ist für FMH-Mitglieder gratis.

**Daten**

Nr. 11	Donnerstag, 16. September 2004 Zürich	9.30–16.30 Uhr	FMT Zürich
Nr. 12	Donnerstag, 18. November 2004 Bern	9.30–16.30 Uhr	Hotel Bern

**Anmeldung**

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch) einschreiben.

**Praxiscomputer-Workshop****Teilnehmende**

Der Workshop richtet sich an praxiseröffnende sowie an bereits praxistätige Ärztinnen und Ärzte.

**Inhalt**

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten die Gelegenheit, die Praxisadministrationssoftware von sechs EDV-Unternehmen kennenzulernen. Sie erhalten einen Einblick in TARMED-kompatible Lösungen für die Leistungsabrechnung, die Führung elektronischer Krankengeschichten, die Einbindung von Laborgeräten und von Finanzbuchhaltungslösungen. Bei den anwesenden Firmen handelt es sich jeweils um fünf Hersteller von EDV-Gesamtlösungen in der Arztpraxis sowie um eine Abrechnungskasse.

**Ziel**

Die Workshopteilnehmer/innen erhalten einen ersten Überblick über führende Softwarelösungen. Sie erfahren, wie bei der Evaluation eines Ärztepaketes zweckmässigerweise vorgegangen wird und welche Fehler vermieden werden sollten.

**Kosten**

Der Workshop ist für FMH-Mitglieder gratis.

**Daten**

Nr. 15	Donnerstag, 25. November 2004 Zürich	14.00–17.30 Uhr	Kongresshaus
--------	-----------------------------------------	-----------------	--------------

**Patientengerechtes Verhalten in der Arztpraxis****Teilnehmende**

Das Seminar richtet sich an das Medizinische Praxispersonal sowie an Ärztinnen und Ärzte.

**Inhalt**

Der erste Eindruck einer Patientin bzw. eines Patienten, welchen sie bzw. er von der Praxis vermittelt bekommt, ist für den Praxiserfolg sehr wichtig. Den Seminarteilnehmern/-innen wird aufgezeigt, wie dem Patienten ein «Kundengefühl» vermittelt wird und wie Reklamationen erledigt werden. Es wird darauf eingegangen, welches die Möglichkeiten des Telefons, als akustische Visitenkarte, und des persönlichen Patientenkontakts sind.

**Kosten**

Für Mitglieder des Schweizerischen Verbandes Medizinischer Praxis-Assistentinnen Fr. 285.–

Für übrige Teilnehmer/innen (MPA ohne Verbandsmitgliedschaft, Ärztin/Arzt) Fr. 300.–

**Daten**

<b>Nr. 17</b>	Donnerstag, 28. Oktober 2004 Bern 9.00–17.45 Uhr	<b>Hotel Bern</b>
---------------	-----------------------------------------------------	-----------------------

**Anmeldung**

Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch) einschreiben.

**Röntgen in der Arztpraxis**

In der Schweiz röntgen 6000 Ärztinnen und Ärzte in ihrer Praxis. Beim Entscheid Röntgen in der Praxis ja oder nein beeinflussen emotionale Gründe vielfach mehr als sachliche Grundlagen. Zudem verunsichern Medieninformationen über den neuen Ärztetarif TARMED, den Praxisstopp oder die Aufhebung des Kontrahierungszwangs.

Mit diesem Seminar verschaffen wir Ihnen die Grundlage für Ihre persönliche Entscheidungsfindung. Dabei stützen sich unsere Referenten auf mehrere Dutzend Jahre einschlägige Erfahrungen, auf eine 10jährige minutiös geführte Statistik einer Landarztpraxis und auf Auswertungen von 60000 Aufnahmen.

Eine Checkliste und ein Fragenkatalog versetzen die Seminarteilnehmer/innen in die Lage, bei Ersatz- oder Neuinvestitionen kompetent aufzutreten und Vergleiche folgerichtig zu analysieren. Das Seminar erlaubt ihnen eine objektive Zukunftsbeurteilung auch im Hinblick auf die vom BAG angekündigten Neuerungen für das Röntgen ab dem 1. Januar 2008 – was heute bei ihren Entscheidungen schon berücksichtigt werden muss.

**Teilnehmende**

Das Seminar richtet sich an Ärztinnen und Ärzte mit bestehender Praxis und an solche, die vor einer Praxiseröffnung oder Praxisübernahme stehen.

**Themen**

Das Seminar vermittelt einerseits Kenntnisse über die gesamte bestehende Röntgenthematik, andererseits werden klare Trends für die Praxis der nächsten Generation mit digitalem Röntgen aufgezeigt. Als spezifische Themen werden behandelt: Röntgentarife nach TARMED, Rentabilität Röntgen in der Arztpraxis, bestehende und neue Vorschriften ab 1. Januar 2008 (kann mit einem Wechsel der Anlage verbunden sein; Achtung bei Praxisübernahmen), Einstelltechniken für Fortgeschrittene, Spezialaufnahmen, Fehler erkennen und beheben, Hilfsmittel richtig einsetzen, wöchentliche Konstanzprüfung. Zudem wird eine Checkliste vorgestellt und durchgearbeitet für die Evaluation und die Beschaffung einer neuen Anlage.

**Unterlagen**

Die Seminarteilnehmer/innen erhalten ein Skript mit Zahlen einer Arztpraxis mit Kostenberechnung, Amortisation und interessanten Leasingformen (ab welcher Auslastung arbeite ich kostendeckend oder mit Gewinn). Zudem erhalten sie eine Checkliste für die Evaluation und die Beschaffung einer neuen Röntgenanlage sowie eine CD oder Fachbuch mit über 50 Modellaufnahmen.

**Kosten**

Fr. 300.– (inkl. sämtliche Kursunterlagen und Verpflegung).

**Daten**

<b>Nr. 19</b>	Donnerstag, 14. Oktober 2004 Cham 9.30–16.00 Uhr	<b>Ausbildungs- zentrum Galexis</b>
---------------	-----------------------------------------------------	---------------------------------------------

**Anmeldung**

Das Seminar ist auf maximal 15 Personen beschränkt. Sie können sich bei nachfolgend aufgeführter Adresse (FMH Consulting Services) oder via Internet unter [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch) einschreiben.

## Séminaires / Seminari 2004

Bien qu'environ 40% de tous les médecins ouvrent tôt ou tard leur propre cabinet médical et ont besoin de connaissances en gestion d'entreprise hormis leur savoir-faire médical, cette thématique n'est souvent pas ou peu abordée. FMH Services qui s'occupe de la gestion d'entreprise des membres FMH comble désormais cette lacune en proposant des séminaires spécifiques. Dans ces séminaires, les médecins peuvent acquérir les bases nécessaires pour ouvrir leur propre cabinet médical ou un cabinet de groupe ou pour remettre leur cabinet de manière optimale. Les médecins obtiennent également des conseils sur la manière de collaborer avec les autorités ou avec des spécialistes tels que des experts-comptables, des conseillers financiers, en assurance ou en crédits bancaires, des juristes, des architectes, etc. Ces différents thèmes sont abordés par des experts qualifiés de la FMH et de FMH Services.

### Ouverture et gestion d'un cabinet médical

#### Participants

Le séminaire est destiné aux médecins sur le point d'ouvrir ou de reprendre un cabinet médical.

#### Contenu

La réalisation d'un cabinet médical ne s'improvise pas. Vous allez dépendre du financement et de la gestion de votre cabinet médical. Ce séminaire traitera de l'environnement socio-politique qui sera le vôtre en tant qu'indépendant, et vous permettra de vous y préparer. Les thèmes suivants seront développés lors de ce séminaire: l'aménagement, le financement, les assurances, la fiscalité, la comptabilité et l'administration de votre cabinet.

#### Documentation

Basé sur une check-liste pour l'ouverture d'un cabinet médical, le classeur remis à chaque participant contient toutes les informations importantes.

#### Frais / Sponsors

Les séminaires sont gratuits pour les membres FMH. Les frais sont couverts par les sponsors suivants: Caisse-Maladie des Médecins Suisses et AstraZeneca SA.

#### Date

No 21	Jeu. 16 septembre 2004 Genève 9.00–17.00 h	Hostellerie de la Vendée
-------	-----------------------------------------------	-----------------------------

#### Inscription

Vous pouvez vous inscrire à l'adresse mentionnée ci-dessous ou via internet [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)

### Remise/reprise d'un cabinet médical

#### Participants

Le séminaire s'adresse aux médecins désirant remettre ou reprendre un cabinet médical.

#### Contenu

Questions principalement abordées: explication des aspects juridiques de la remise et de la reprise d'un cabinet médical (contrat de remise de cabinet, transfert des dossiers médicaux, etc.), mesures architecturales à envisager et coût de celles-ci, questions d'assurance à mettre au point de part et d'autre (par exemple planification de la prévoyance, reprise de contrats d'assurance), estimation de la valeur du cabinet (valeur d'inventaire et goodwill) et conséquences fiscales d'une remise ou d'une reprise de cabinet (moment idéal de remise, impôt sur la liquidation et le bénéfice de l'immeuble, etc.).

#### Documentation

Les participants du séminaire reçoivent un classeur et les documents contenant des conseils pratiques au sujet de la remise ou de la reprise d'un cabinet médical.

#### Frais / Sponsor

Les séminaires sont gratuits pour les membres FMH. Les frais sont couverts par les sponsors suivants: Caisse-Maladie des Médecins Suisses et AstraZeneca SA.

#### Date

No 23	Jeu. 4 novembre 2004 Genève 9.00–16.30 h	Hostellerie de la Vendée
-------	---------------------------------------------	-----------------------------

#### Inscription

Vous pouvez vous inscrire à l'adresse mentionnée ci-dessous ou via internet [www.fmhservices.ch](http://www.fmhservices.ch)

**Anmeldung und Auskunft /  
Inscription et information**

FMH Consulting Services, Simone Köpfler, Burg-  
höhe 1, 6208 Oberkirch, Tel. 041 925 00 77,  
Fax 041 921 05 86 oder via Internet unter  
www.fmhservices.ch.

**Annullierungsbedingungen /  
Conditions d'annulation**

Bei den Gratisseminaren (exkl. Praxiscomputer-  
Workshop) werden bei Abmeldungen oder Fern-  
bleiben folgende Unkostenbeiträge erhoben:

Pour les séminaires gratuits (à l'exclusion des  
séminaires sur informatique au cabinet médical),  
un montant est perçu pour absence ou annula-  
tion. Il est de:

- Fr. 50.- pro Person ab 14 Tage vor Seminar-  
beginn / par personne dans les 15 jours avant;
- Fr. 80.- pro Person ab 7 Tage vor Seminarbe-  
ginn oder Fernbleiben / par personne dans les  
7 jours avant le début du séminaire.